

# DAVO Group - Account manager regio Antwerpen

## **Account manager regio Antwerpen - Ambities zijn er om waargemaakt te worden!**

We zijn op de eerste plaats opzoek naar ondernemende mensen! Een persoonlijkheid die ons gaat helpen om onze missie en visie te realiseren.

- in deze commerciële buitendienst functie, ben je verantwoordelijk voor de verkoopsactiviteiten van DAVO Group;
- je volgt de bestaande klanten sterk op en je prospecteert enthousiast naar nieuwe klanten;
- je stelt professionele IT - netwerkoplossingen voor en sluit de contracten af;
- je kunt de strategie vertalen in een concreet actieplan om je regio verder te ontwikkelen;
- je onderhandelt contracten, denkt mee met je klant en het bedrijf en verwerft inzicht in budgetten, omzetten, marges en rentabiliteit;

## **Wat wordt er van jou verwacht?**

- je hebt minimaal 3 jaar verkoopervaring binnen de IT (netwerken) of telecommunicatie (telefooncentrales, VOIP, UC, connectiviteit,...). Met je commerciële flair slaag je erin om deuren te openen en klanten een uitstekende service te bieden en lange-termijn relaties uit te bouwen;
- je spreekt vloeiend Nederlands;
- je positieve ingesteldheid, doorzettingsvermogen, verantwoordelijkheidszin en prima omgang met mensen helpen je om samen met je collega's jaar na jaar tot mooie resultaten te komen;
- gedrevenheid, sociale vaardigheden, loyaliteit, opvolging en een positieve instelling typeren jou;
- je beschikt over een goeie basiskennis omtrent IT netwerken. Kennis van telefooncentrales is meegenomen, maar geen must.
- jouw persoonlijkheid is een weerspiegeling van de 4 DAVO waarden: down-to-earth, authentiek, verantwoordelijk en open aka #totallyDAVOted.
- je beschikt minstens over een bachelor diploma, of gelijkgesteld door ervaring.
- idealiter woon je in de regio Antwerpen of aan invalswegen.

## **Wat bieden wij jou aan?**

DAVO Group geeft jouw carrière een boost, gegarandeerd! We leren je alles over sales en (bedrijfs-)netwerken. Hiervoor volg je een intensieve training, product en sales gericht; Daarnaast bieden wij jou:

- je krijgt een aantrekkelijk salaris in overeenstemming met je kennis en ervaring; een firmawagen met tankkaart, laptop, gsm, maaltijdcheques, hospitalisatieverzekering, zijn voorzien;
- uiteraard kan je genieten van een uitstekend commissiesysteem (sky is the limit);
- een prettige werkomgeving waar een sterke winnaarsmentaliteit heerst en successen uitgebreid gevierd worden;
- regelmatige sales- & online producttrainingen zodat jij je blijft ontwikkelen en ons scherp houdt;
- last but not least: geweldige collega's! Je komt terecht in een zeer hecht team waar waardigheid en respect centraal staan.

<http://www.davogroup.be/>